



... experience a treasured world

MEMBERSHIP SERVICES

Exclusive Hotel Collection offre ai suoi partner una vasta gamma di servizi legati alle strategie commerciali, di Sales & Marketing, PR e Revenue Management.

SALES & MARKETING

Uso del marchio Exclusive Hotel Collection.

Consulenza per l'adeguamento all'immagine coordinata.

Inserimento nella directory Exclusive Hotel Collection.

Inserimento nel sito Exclusive Hotel Collection (www.ehc.it) con realizzazione di un sito dedicato per ogni struttura sotto il dominio www.ehc.it

Inserimento nel materiale pubblicitario del gruppo e nei programmi di marketing quali pacchetti, offerte speciali, promozioni (Exclusive Meetings, Exclusive Week-Ends, Exclusive SPA, Exclusive Resorts, Exclusive Suites, Exclusive Weddings).

Costante attività di vendita sul territorio nazionale nei diversi mercati di riferimento (MICE, Leisure, Corporate).

Rappresentanza nei mercati esteri principali tramite partnership con GSA locali.

Partecipazione alle principali fiere di settore nazionali e internazionali e workshop mirati.

Organizzazione di educational, road show e sales blitz.

Valutazione periodica di opportunità di marketing volte ad aumentare la visibilità e il posizionamento delle strutture partner.

Invio newsletter periodiche.

Attività di pubbliche relazioni e ufficio stampa.

REVENUE & DISTRIBUTION

Set-up base della struttura tariffaria.

Definizione di una proposta base delle politiche di vendita in accordo con la direzione hotel.

Definizione di una proposta base delle strategie promozionali.

Ottimizzazione canali di distribuzione esistenti e start-up nuove opportunità di distribuzione online.

Individuazione potenziali partner FIT.

SERVIZI A' LA CARTE

Exclusive Hotel Collection offre diversi servizi "à la carte" pensati per soddisfare le singole esigenze delle strutture partner.

EXCLUSIVE PRICING

Analisi di mercato.

Definizione del competitive set.

Benchmarking.

Set up strategia tariffaria annuale.

Analisi e definizione dei segmenti di mercato.

EXCLUSIVE DISTRIBUTION

Inserimento nel booking online EHC.

Set up dei sistemi distributivi.

Gestione dell'aggiornamento di tariffe e disponibilità sui vari canali web.

Analisi mensile della performance della distribuzione.

Attività di web marketing avanzate e online advertising.

EXCLUSIVE REVENUE MANAGEMENT

Strumenti di monitoraggio e di previsione delle vendite.

Monitoraggio dei principali indici di performance e della strategia di vendita verso mercato e concorrenti.

Definizione dei room type, room class e leve per l'incremento sia dell'occupazione che del ricavo medio.

EXCLUSIVE OTHER SERVICES

Gestione di alberghi. Soluzioni personalizzate e flessibili studiate in base a specifiche esigenze.

Consulenza per la progettazione, ristrutturazione di strutture alberghiere, resort e SPA.

Consulenza SPA concept.